

Visitez le site www.hugoassurance.ca et visionnez une démonstration de la plateforme en cliquant sur « vivre l'expérience HuGO ».

HuGO vous offre :

- ✓ Une plateforme intelligente en ligne.
- ✓ Une expérience personnalisée : seules les questions pertinentes à la situation de votre client seront posées éliminant ainsi celles qui ne s'y appliquent pas.
- ✓ Un processus radicalement différent : dans 65 % des cas, votre client sera accepté instantanément et recevra sa police dans les jours suivants.

VOUS AVEZ DÉJÀ UN CONTRAT DE DISTRIBUTION AVEC HUMANIA ASSURANCES INC.

Sur la plateforme de vente en ligne, nous vous proposons de créer, jusqu'à trois simulations de vente. Pour ce faire, utiliser le bouton « Simuler une vente » au bas de l'écran de Gestion des propositions.

IMPORTANT : La plateforme de vente HuGO **ne doit pas être utilisée pour faire des tests**, tous les renseignements fictifs sont envoyés au **MIB (Medical Information Bureau)** qui eux font une enquête et l'information transmise corrompt leur base de données. Prière d'utiliser le bouton SIMULATION pour faire des tests; ou le CALCULATEUR pour effectuer des calculs pour vos clients. Notez que l'envoi de données fictives sur la plateforme de vente peut occasionner des conséquences importantes pour les contrevenants.

HUGO | DÉCONNEXION
BESOIN D'INFORMATION

Gestion des propositions

+ Nouvelle proposition

Assuré ↓	Âge	Capital et terme	Prime mensuelle	Date de création ▲	Statut
Aucune proposition existante trouvée. Cliquez sur « Nouvelle proposition » pour en créer une.					

Simuler une vente [3 restante(s)] X Supprimer ➤ Continuer

Mis à part quelques détails, vous pourrez procéder à une simulation de vente complète.

Ces détails sont :

- **Les noms et prénoms** du client ne sont pas modifiables afin de s'assurer que vous n'utilisez pas, par mégarde, le bouton « Simuler une vente » pour un client réel.
- La simulation de vente ne sera pas acheminée à Humania Assurance donc **la demande de confirmation par courriel** ne sera pas envoyée au client.

NOTE IMPORTANTE : les simulations de vente, terminées ou non, sont détruites à la fin de la journée. Vous ne pourrez donc pas y revenir ultérieurement.

OÙ TROUVER HUGO

Accédez à la *Plateforme de vente en ligne* de la zone conseiller à partir :

- ✓ du site Humania Assurance : www.humania.ca
- ✓ du microsite du produit d'assurance vie : www.hugoassurance.ca
- ✓ du site sécurisé pour le conseiller : extranet.humania.ca

INFORMATIONS DU CLIENT À PRÉVOIR

Comme il s'agit d'une demande instantanée, les informations suivantes vous seront nécessaires :

- Adresse courriel de votre client.
- Pièce d'identité : permis de conduire, passeport, carte d'assurance maladie.
- Spécimen de chèque ou carte de crédit.

Il pourrait vous être utile d'avoir également ces informations :

- Numéro d'assurance sociale (NAS)
- Coordonnées du médecin traitant
- Liste des médicaments

IMPORTANT : le NAS du client n'est pas obligatoire, par contre, il permet au MIB de bien identifier la personne donc, de mieux adapter les questions d'assurabilité et d'accélérer le processus.

COMPLÉTER LA PROPOSITION À VOTRE RYTHME

Une fois l'étape 1 / *Couverture* complétée, tous les renseignements saisis seront conservés automatiquement, pour vous permettre d'y revenir ultérieurement.

Délais de conservation



30 jours pour compléter la proposition ;

7 jours pour compléter l'étape 3 / *Assurabilité* (à partir du moment où cette section est commencée) ;

15 jours pour compléter la télé-entrevue, si cette option est choisie ;

3 jours pour que l'assuré/titulaire confirme l'achat par courriel.

En tout temps, si vous avez des questions concernant HuGO Vie et son offre promotionnelle, n'hésitez pas à contacter un membre de l'équipe des ventes : humania.ca/representants/ressources